

(Junior) Sales Manager (w/m/d) BI & CPM

Deutschland

Seit mehr als 18 Jahren bauen Unternehmen aller Größen auf HighCoordinations Management- und IT-Beratung, um mit uns relevante BI-, Planungs- und Digitalisierungs-Herausforderungen effizient, modern und verlässlich zu lösen.

Erkennen Sie sich in diesem Kurzprofil wieder?

- Ich liebe die Herausforderung und besitze Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft
- Ich habe eine gewinnende Persönlichkeit, analytische Denkweise und bin gerne technologisch „up-to-date“.
- Mit meinem betriebswirtschaftlichen Know-How finde ich mich schnell in jeder Kundensituation zurecht.

...dann sind Sie die richtige Person für uns.

Starten Sie bei uns und werden Sie der nächste hoch motivierte und zielstrebige **Junior Sales Manager (w/m/d)**. Das ist Ihre Karriereleiter zum Sales-Profi.

Was bringen Sie mit?

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium mit Vertriebsschwerpunkt oder Vergleichbar
- Vorzugsweise erste (Pre-) Sales-Erfahrung (z. B. Outbound Telesales)
- Eigeninitiative, Einsatzbereitschaft und Kundenorientierung
- Hervorragende Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Gewinnende Persönlichkeit, analytische Denkweise, Interesse an den neusten Technologien
- Vorteilhafte technische Kompetenzen sind: Qlik-, Jedox- und SAP ERP-Knowhow
- Fließende Deutschkenntnisse, sowie sehr gute Englischkenntnisse

Was erwartet Sie bei uns?

- Identifikation und Akquisition von Neukunden
- Betreuung und Ausbau der Bestandskunden
- Konkurrenzfähiges und innovatives Angebotsportfolio im Bereich BI & CPM
- Produktpräsentationen beim Kunden vor Ort oder auf Messen
- Mitarbeit an der Entwicklung umsatzsteigernder Vertriebs- und Marketingkonzepte
- Effiziente Hierarchien und Entscheidungswege sowie langfristige Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive, erfolgsorientierte Vergütung (keine Deckelung)
- Firmenwagen und Firmenhandy
- Vertrauensarbeitszeit-Modell, Möglichkeit auf Home-Office, Weiterbildungsangebote und Teamevents
- Flexibler Standort: Frankfurt am Main, Düsseldorf, Radolfzell, München, Erfurt oder Home-Office

Interesse?

Dann möchten wir Sie gerne näher kennenlernen. Bitte senden Sie Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen (mit Anschreiben, Lebenslauf, Ausbildungs- und Arbeitszeugnissen in einem PDF-Dokument) unter Angabe des Gehaltswunsches sowie des frühestmöglichen Einstiegstermins an jobs@highcoordination.de oder bewerben Sie sich online über unsere Homepage. Für Rückfragen steht Frau Stephanie Jäger (Tel. +49 7732 8934 903) gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!