

Sales Manager (w/m) BI & CPM

Deutschland

Seit mehr als 18 Jahren bauen Unternehmen aller Größen auf HighCoordinations Management- und IT-Beratung, um mit uns relevante BI-, Planungs- und Digitalisierungs-Herausforderungen effizient, modern und verlässlich zu lösen.

Erkennen Sie sich in diesem Kurzprofil wieder?

- Ich bin leidenschaftlicher Vertriebler und besitze Verhandlungsgeschick und Abschlussicherheit.
- Ich habe eine gewinnende Persönlichkeit, analytische Denkweise und bin gerne technologisch „up-to-date“.
- Mit meinem betriebswirtschaftlichen Know-How finde ich mich schnell in jeder Kundensituation zurecht.

...dann sind Sie die richtige Person für uns.

Wir suchen Sie als Verstärkung für den Vertrieb unserer Softwareprodukte und Dienstleistungen deutschlandweit.

Was bringen Sie mit?

- Mehrjährige Vertriebserfahrung, idealerweise im Direktvertrieb komplexer IT-Lösungen
- Das richtige Gespür Kundenwünsche zu erkennen und Lösungen zu erarbeiten
- Exzellentes Networking und zielführende Kontakte auf Fach- und Entscheider-Ebene
- Kenntnisse der führenden BI Lösungen (z.B. Qlik, Jedox, Power BI)
- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder kaufmännische Ausbildung
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Was erwartet Sie bei uns?

- Identifikation und Akquisition von Neukunden
- Betreuung und Ausbau der Bestandskunden
- Konkurrenzfähiges und innovatives Angebotsportfolio im Bereich BI & CPM
- Produktpräsentationen beim Kunden vor Ort oder auf Messen
- Mitarbeit an der Entwicklung umsatzsteigernder Vertriebs- und Marketingkonzepte
- Effiziente Hierarchien und Entscheidungswege sowie langfristige Entwicklungsmöglichkeiten
- Attraktive, erfolgsorientierte Vergütung (keine Deckelung)
- Firmenwagen und Firmenhandy
- Vertrauensarbeitszeit-Modell, Möglichkeit auf Home-Office, Weiterbildungsangebote und Teamevents
- Flexibler Standort: Frankfurt am Main, Düsseldorf, Radolfzell, München, Erfurt oder Home-Office

Interesse?

Dann möchten wir Sie gerne näher kennenlernen. Bitte senden Sie Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen (mit Anschreiben, Lebenslauf, Ausbildungs- und Arbeitszeugnissen in einem PDF-Dokument) unter Angabe des Gehaltswunsches sowie des frühestmöglichen Einstiegstermins an jobs@highcoordination.de oder bewerben Sie sich online über unsere Homepage. Für Rückfragen steht Frau Stephanie Jäger (Tel. +49 7732 8934 903) gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!